Gerenommeerde staalgroothandel uit Zwolle gaat landelijk met componenten, fittingen en TeCe

# IJzerleeuw wil installateurs door heel Nederland bedienen




**IJzerleeuw uit Zwolle is al jarenlang een vertrouwde naam in de regionale staalhandel. Die positie blijft belangrijk, maar het bedrijf kijkt inmiddels nadrukkelijk verder. Met een uitgebreid assortiment lascomponenten, draadfittingen, persfittingen en TeCe-materialen wil IJzerleeuw zich landelijk gaan profileren als leverancier voor installatiebedrijven.**

“Het wordt tijd dat we daar veel meer mee naar buiten treden”, vertelt Bert Straat, Business Unit Manager binnen IJzerleeuw. “We hebben een zeer breed assortiment componenten en installatiematerialen op voorraad. Daarmee willen we niet alleen regionaal, maar juist installateurs in heel Nederland gaan bedienen.”




Bert Straat en Johan van Essen



“We willen het met de webshop zo eenvoudig mogelijk maken voor de installateur: vinden, bestellen en weer verder.”

## Breed assortiment, direct uit voorraad

Wie de webshop en het magazijn van de groothandel bekijkt, ziet al snel dat het niet om een paar losse productgroepen gaat. Het assortiment omvat een breed aanbod van componenten voor het samenstellen en installeren van leidingsystemen.

“Denk aan malleable gietijzeren fittingen, lasverloopstukken, bochten, T-stukken en flenzen in verschillende uitvoeringen, maten en wanddiktes. Maar ook draadfittingen en andere componenten die een installateur dagelijks nodig heeft. Een belangrijk voordeel daarbij is dat we veel van deze producten direct uit voorraad kunnen leveren.”

De voorraad ligt opgeslagen in moderne, computergestuurde voorraadkasten. Daardoor kan IJzerleeuw een groot assortiment beschikbaar houden en tegelijkertijd snel orders verwerken. “Als je landelijk wilt gaan leveren, moet je kunnen waarmaken wat je belooft. Beschikbaarheid en snelheid zijn dan essentieel. Onze voorraad en logistiek zijn daar goed op ingericht.”

## Van componenten tot TeCe en persfittingen

De las- en draadcomponenten vormen een belangrijk onderdeel van het assortiment. Daarnaast heeft IJzerleeuw ook verschillende andere productlijnen voor installatiebedrijven. “Naast onze las- en schroefdraadcomponenten leveren we bijvoorbeeld TeCe-materialen en persfittingen. Want ook het flexibele kunststof leidingsysteem van TeCe behoort tot ons assortiment. Voor persfittingen hebben we verschillende uitvoeringen, waaronder roodkoper, staal verzinkt en roestvast staal.”
Daarmee wil IJzerleeuw nadrukkelijk verder gaan dan alleen het leveren van afzonderlijke fittingen. “We willen voor installatiebedrijven een volwaardige leverancier van componenten en materialen voor leidingsystemen zijn. Het gaat dus om meer dan één productgroep. Installateurs moeten voor een groot deel van hun benodigde materialen bij ons terechtkunnen.”

## Snelle en eenvoudige webshop

De landelijke ambitie wordt mede mogelijk gemaakt door de logistieke inrichting van IJzerleeuw. Waar lange staalproducten vooral regionaal worden geleverd, lenen componenten en installatiematerialen zich uitstekend voor landelijke distributie. “Componenten en fittingen kunnen we efficiënt via een pakketdienst door heel Nederland laten bezorgen. Een bestelling die vandaag wordt geplaatst, kan daardoor in veel gevallen de volgende dag worden geleverd.”

Bestellen kan telefonisch of per e-mail, maar IJzerleeuw wil vooral de webshop verder uitbouwen. “De webshop is nu al overzichtelijk en gebruiksvriendelijk, maar achter de schermen zijn we bezig met een volgende stap. We willen het voor de installateur zo eenvoudig mogelijk maken: vinden, bestellen en weer verder.”

## Kennis van staal én componenten

In een straal van 80 kilometer rond Zwolle is het in 1810 opgerichte IJzerleeuw een begrip als het gaat om de levering van producten als stalen balken en buizen, plaatstaal en betonmatten. Volgens Straat ligt er voor de onderneming een logische verbinding tussen de bestaande staalhandel en de nieuwe landelijke ambitie. “Onze kracht is dat we al jarenlang een betrouwbare groothandel zijn met veel kennis van staal en industriële toepassingen. Die kennis nemen we mee in onze componenten- en installatiematerialen. We kennen de wereld van staal, leidingen en constructies en weten hoe belangrijk kwaliteit, beschikbaarheid en leverbetrouwbaarheid voor onze klanten zijn. Dat moet gewoon zo blijven.”




“IJzerleeuw wil voor installateurs een volwaardige leverancier van componenten en materialen voor leidingsystemen zijn.”



Tegelijkertijd ziet IJzerleeuw de landelijke markt voor componenten en installatiematerialen nadrukkelijk als een eigen groeimarkt. “Regionaal zijn we sterk met ons totale assortiment. Landelijk richten we ons met name op componenten, fittingen en TeCe-materialen. Daar willen we onze naamsbekendheid vergroten en een vaste leverancier worden voor installatiebedrijven in heel Nederland.”

## Landelijke ambitie

De ambitie is duidelijk: IJzerleeuw wil dat installateurs buiten de regio Zwolle het bedrijf niet alleen kennen als staalgroothandel, maar ook als leverancier van een breed assortiment componenten en installatiematerialen. “De installateur moet bij IJzerleeuw denken aan beschikbaarheid, een breed assortiment en snel kunnen schakelen. Of het nu gaat om een lasverloopstuk, een draadfitting, een flens, een persfitting of TeCe-materiaal. Daar willen we landelijk een betrouwbare partner voor zijn.” ■

Tekst: Dan Wildeman
Foto’s: Van Ernst Vakfotografie